

富贵集团与金丝燕生态园集团合作 引燕投资计划回馈顾客

(吉隆坡 10 日讯) 富贵集团与金丝燕生态园集团合作，推出大马首个合法引燕利益投资计划，预计让客户在购买富贵产品时，也可在 35 年内获享富贵产品价值 4 倍的回酬。

除了 4 倍的回酬外，投资者在首 6 年内，每年可获得燕窝产品礼券，让购买的产品形同免费。

富贵集团创办人拿督邝汉光指出，该集团首期认购 5000 个单位的引燕利益投资计划(总值 5000 万令吉)，平均每单位的投资额为 1 万令吉，其中的 2500 个单位将推出给现有客户，以回馈他们对富贵集团的支持。



富贵集团与金丝燕生态园合作推出《富贵黄金燕窝·忠诚回馈计划》，左起为熊焯材、欧国辉、邝耀年、游家昌、邝汉光、阿都拉法兹、陈志鸿及陆宇龙。

“至于新客户，他们只要购买富贵集团指定的产品，包括富贵唐城的灵灰位及神主牌位、旧区福地及殡仪套装，即可免费获得一份

由金丝燕生态园推出的引燕利益投资计划(视所购买的富贵产品价值)。”

邝汉光今日出席《富贵黄金燕窝·忠诚回

馈计划》签约仪式后，在记者会上指出，此引燕利益投资计划是首个获得大马公司委员会严格审核及批准的计划，因此富贵集团对它深具

信心。

他透露，这项计划在推出后，已获得超过 20% 的客户预购，反应热烈。

每年回酬超过 75%

金丝燕生态有限公司执行董事兼总执行长陈志鸿说，根据独立咨询顾问的预测，在这项计划下，每投资一个 1 万令吉的单位，预计 35 年内将获得 27 万令吉投资回酬，平均每年的回酬超过 75%。

他说，该公司是通过发售利益投资单位方式筹资，通过专业、有系统和大规模的方式发展引燕业，然后将获得

的利益与投资者分享。

监督计划进展

“市场出现许多快速致富的计划，令许多民众错误投资而蒙受亏损，因此我们委任马来西亚信誉卓越的大众信托服务有限公司为这项计划的信托公司，托管这项计划的资金，确保资金用在信托契约所规定的用途，并监督计划的进展。”

金丝燕生态有限公司在 2009 年起开始引燕，在全国 14 个地方设有生态园，目前共有 600 间燕屋，冀望未来能够增加至 1000 间。

出席签约仪式嘉宾包括富贵集团总执行长游家昌、国际部总营运长欧国辉、企业策划部高级总经理熊焯材、金丝燕生态园集团执行主席拿督斯里阿都拉法兹医生及董事陆宇龙。

5 因素看好金丝燕生态园

富贵集团执行董事邝耀年指出，富贵集团看好国内引燕业和燕窝业的发展，并对金丝燕生态园集团充满信心。

他说，金丝燕生态园 5 大投资信心保证的因素是该集团重点考量的因素，即

(1) 首个获得大马公司委员会审核及批准的合法引燕利益投资计划、

(2) 委任大众信托服务有限公司托管投资基金、

(3) 提供回购保证，买卖，转让及冷却期、

(4) 拥有丰厚经验的管理公司及

(5) 辉煌的引燕记录。

他也说，在通货膨胀持续不断，节流不足以抵消通货膨胀的压力，唯有开源才是规划未来的最佳途径。